

ESBE ist ein **schwedisches** Unternehmen mit speziellem Know-how für das Raumklima. Es entwickelt, produziert und vertreibt Ventile und Stellantriebe zur Regelung von Systemen auf Flüssigkeitsbasis in kleinen und größeren Gebäuden. Diese Produkte stellen eine bessere Energieausnutzung sicher, bieten mehr Komfort und Sicherheit in Heiz-, Kühl- und Wasseranlagen. Angesichts der steigenden Energiepreise und der ständig wachsenden Umwelt- und Komfortanforderungen sind dies wichtige Faktoren in allen Wohngebäuden.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams in Österreich

Stellvertretenden Gebietsverkaufsleiter B2B Außendienst SHK (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Aufbau und Pflege von Beziehungen Großhandelskunden und Installateuren
- Organisation und Umsetzung der regionalen Verkaufs- und Marketingaktivitäten
- Beratung unserer Kunden hinsichtlich Produktanwendung
- Vertretung der Vertriebs- und Kundeninteressen zur nachhaltigen Kundenzufriedenheit
- Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen
- Transparente Terminplanung in Outlook, vollständige Berichterstattung in CRM
- Enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung

Dein Profil

- Abgeschlossene, kaufmännische oder technische Ausbildung
- Solide Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- SHK-Branchenkenntnisse sind unerlässlich
- Interesse und Fähigkeit, sich technische Kenntnisse anzueignen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Engagement und Flexibilität
- Belastbare/r Teamplayer/in
- Englisch Sprachkenntnisse auf dem Niveau von B1 zwingend
- Solide PC Software Anwenderkenntnisse

Unser Angebot

- Unbefristeter Arbeitsvertrag auf der Grundlage des österreichischen Kollektivvertrages Handel
- Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diesen Arbeitsplatz beträgt € 4.244,00 brutto (14x p.a.). Die tatsächliche Bezahlung ist von der jeweiligen Qualifikation bzw. Berufserfahrung abhängig.
- Leistungsorientiertes Bonussystem
- Selbständige und eigenverantwortliche Tätigkeit
- Position mit Entwicklungspotential in der Zukunft
- Teil eines dynamischen, innovativen und internationalem Sales-Teams
- Flache Hierarchien und eine Kultur der offenen Türen
- 30 Tage Urlaub

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen gerne mit Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin. Bitte sende die Unterlagen an unsere Personalabteilung unter hr@esbe.eu. Für Vorabfragen steht Dir Margit Christanell unter 08131 / 99667-18 telefonisch gerne zur Verfügung.