

ESBE ist ein schwedisches Unternehmen mit speziellem Know-how für das Raumklima. Es entwickelt, produziert und vertreibt Ventile und Stellantriebe zur Regelung von Systemen auf Flüssigkeitsbasis in kleinen und größeren Gebäuden. Diese Produkte stellen eine bessere Energieausnutzung sicher, bieten mehr Komfort und Sicherheit in Heiz-, Kühl- und Wasseranlagen. Angesichts der steigenden Energiepreise und der ständig wachsenden Umwelt- und Komfortanforderungen sind dies wichtige Faktoren in allen Wohngebäuden.

Wir suchen eine/n Verantwortlichen für
Vertrieb (m/w/d) Fachhandel Deutschland Mitte-Nord

Ihre Aufgaben

- Verkauf der ESBE-Produkte an einen eigenen Kundenstamm
- Unterstützung unserer Handelsvertreter im Verkauf der ESBE-Produkte und in der Betreuung der Heizungs-Installateur Betriebe.
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zum Fachgroßhandel
- Durchführung von Konditionsgesprächen
- Planung, Organisation und Umsetzung der regionalen Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Repräsentanz der Firma ESBE während Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Fundierte kaufmännische oder technische Ausbildung, Studium oder ähnliches
- Erfahrung im mehrstufigen Vertrieb (Großhandel),
- SHK-Branchenkenntnisse
- Kommunikationsstärke, Engagement und Flexibilität
- Zielstrebigkeit und Ausdauer
- Hohe Reisebereitschaft
- Teamplayer/in
- Gute Englisch- und EDV-Anwender-Kenntnisse

Unser Angebot

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis in einer Wachstumsbranche
- Eigenverantwortliche und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Teil eines dynamischen und erfolgreichen Vertrieb-Marketing Teams
- Attraktives Vergütungspaket (13 Monatsgehälter, Leistungs-Bonuszahlungen)
- Dienst KFZ zur privaten Nutzung und moderne Arbeitsausstattung für Home-Office-Aufgaben
- 30 Tage Urlaub

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung sowie Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Senden Sie diese an ESBE GmbH, Personalabteilung, Newtonstr. 14, 85221 Dachau oder an HR@esbe.eu . www.esbe.eu/de